OFFRE DE STAGE · MISSION COMMERCIALE

Chargé(e) de démarchage & vente (H/F)

Ruben Jentellet — Spectacles de magie professionnelle

LIEU	CONTRAT	RÉMUNÉRATION
Télétravail / Flexible	Stage, alternance ou freelance	Commission sur ventes

Le projet

Magicien professionnel, j'interviens lors d'**événements d'entreprise**, de **soirées privées** et de **galas**. Je cherche aujourd'hui à déléguer l'intégralité de la stratégie de prospection et du développement commercial afin de me consacrer pleinement à la scène.

Vos missions

- **Prospection ciblée** auprès d'entreprises (B2B) et de particuliers (B2C).
- **Campagnes de mailing** et prise de contact active.
- **Démarchage commercial** et **négociation de contrats** de prestations artistiques.

Ce que nous vous offrons

Rémunération incitative

Un **fort pourcentage de commission** sur chaque prestation signée grâce à votre travail : un retour direct sur votre investissement.

Expérience terrain concrète

Des compétences solides en **négociation**, **stratégie commerciale** et **closing**, idéales pour valoriser votre CV.

Un CRM sur mesure à votre disposition

Accès complet à **toute la base de données** clients et prospects, **suivi régulier** de vos contacts, relances et ventes : tout est centralisé pour travailler efficacement et en autonomie.

Profil recherché

- Étudiant(e) en **école de commerce**, en **économie / gestion** ou en formation commerciale.
- Dynamique et motivé(e), avec un **bon sens du contact** et un véritable **esprit d'entrepreneur**.

COMMENT POSTULER ?

Envoyez directement votre candidature (CV + motivation) à :

rubenjentellet.contact@gmail.com